

Менеджер по продаже недвижимости Жилая недв. СПб. | <u>Вакансия - 1ECN</u>

3/п от 80.000руб. до 220.000руб.

В связи с чем мы ведем набор Менеджеров по продажам недвижимости, для которых важны: Возможность неограниченного "потолком" заработка; Реальный карьерный рост; Развитие своих профессиональных навыков; Дружеская атмосфера; Демократичное руководство.

Обязанности:

- Работа с входящими обращениями клиентов компании;
- Подбор вариантов квартир;
- Проведение встреч с клиентами в офисе без выездов на показы объектов;
- Подбор способов оплаты;
- Взаимодействие со специалистами других отделов (демонстрации объектов, ипотечным центром, юридического сопровождения и др.) для заключения сделки.

Требования:

- Опыт работы в недвижимости не обязателен, но желателен
- Приветствуется успешный опыт работы с клиентами (предпочтительно в области продаж)
- Грамотная устная и письменная речь
- Мотивация на высокий уровень дохода
- Личные и деловые качества: самодисциплина, клиентоориентированность, трудолюбие.

Что мы предлагаем со своей стороны:

- Работу в стабильной компании с хорошей репутацией;
- Бесплатное обучение: опыт в продажах на нашем рынке совсем не обязателен всему научим;
- Постоянный поток входящих обращений (наши менеджеры не ищут клиентов);
- Помощь на всех этапах, наставничество, индивидуальный коучинг, тренинги по продажам, выездное обучение;
- Высокий уровень дохода и отсутствие "потолка" по зарплате: гарантированный доход от 80 000 до 120 000 руб (зависит от результатов работы), бонусы с продаж и премии;
- Реальную возможность карьерного роста в короткие сроки;
- Оформление по ТК РФ, оплачиваемый отпуск и больничный, БЕЛАЯ зарплата, а также:

ОТПРАВТЕ ЗАЯВКУ НА СОБЕСЕДОВАНИЕ СЕЙЧАС